

CASE STUDY

Jedno rozwiązanie – wiele korzyści.

Dlaczego OEX E-Business zaufał NextBuy?

Kto?

OEX E-Business posiada 15-letnie doświadczenie w obsłudze logistycznej sektora e-commerce, materiałów POS i programów lojalnościowych. Kompleksowo wspiera i automatyzuje procesy zakupowe, a także świadczy usługi z zakresu organizacji transportu. Nadrzędnym celem OEX E-Business jest wspieranie wzrostu biznesu swoich klientów poprzez rozwój technologii i budowę narzędzi do sprzedaży online. Firma zapewnia nie tylko realizację projektów, ale przede wszystkim ich optymalizację.

OEX E-Business należy do notowanej na GPW Grupy Kapitałowej OEX.

Co?

W październiku 2018, we współpracy z NextBuy została uruchomiona platforma Blue Buy, która jest dedykowanym narzędziem do automatyzacji zakupów dla OEX E-Business

Ale to nie wszystko...

Na przełomie 2017/2018 OEX E – Business zainwestował w technologie zakupowe nabywając mniejszościowy pakiet udziałów NextBuy.



Widząc potencjał narzędzia i spółki NextBuy zdecydowaliśmy się na inwestycję nie tylko jako użytkownik narzędzia, ale również jako inwestor mniejszościowy. Profil NextBuy wpasowuje się w całokształt biznesowy OEX E-Business i jest uzupełnieniem usług naszej firmy.

Artur Wojtaszek
CEO OEX E-Business



Firma NextBuy oferowała usługę udostępnienia narzędzia, ale jednocześnie poszukiwała wówczas inwestora, który wsparłby rozwój firmy oraz samego narzędzia. OEX E-Business zaufał nam nie tylko jako klient, ale również jako inwestor, służąc radą w kwestiach rozwoju firmy, jednocześnie będąc aktywnym użytkownikiem systemu

Łukasz Kozicki
CEO NextBuy

Dlaczego NextBuy?

OEX E – Business poszukiwał narzędzia, które będzie w stanie odpowiedzieć na potrzeby wielopłaszczyznowej organizacji.

Jednym z priorytetów Klienta była możliwość kustomizacji i dostosowania narzędzia do istniejących procesów zakupowych. Narzędzie NextBuy zostało wybrane jako to, które spełnia wszystkie oczekiwania.

Wyzwanie pierwsze

Podczas wdrożenia systemu największym wyzwaniem było zmierzenie się ze specyfiką organizacji. Struktura o charakterze matriksowym wymagała stworzenia systemu, który będzie odpowiadał kilku modelom biznesowym pod parasolem jednej spółki.

Rozwiązanie

NextBuy posiada funkcje, które były w stanie odpowiedzieć na tę potrzebę. Są to:



MOŻLIWOŚĆ OBSŁUGI WIELU SPÓŁEK
W JEDNYM SYSTEMIE



ELASTYCZNE I KONFIGUROWALNE
PROCESY AKCEPTACJI



MOŻLIWOŚĆ SKONFIGUROWANIA DOSTĘPU
DO DANYCH PRZETWARZANYCH W SYSTEMIE

Po zapoznaniu się ze strukturą spółki oraz procesami i modelami biznesowymi, wyżej wymienione funkcje zostały skonfigurowane przez zespół wdrożeniowy NextBuy w taki sposób, aby odpowiadały potrzebom Klienta.

Wyzwanie drugie

OEX E-Business potrzebował kustomizacji niektórych funkcjonalności systemowych lub stworzenia nowych funkcji.

Rozwiązanie

W ramach dostosowania systemu do potrzeb Klienta zespół deweloperski i wdrożeniowy NextBuy:



STWORZYŁ DEDYKOWANĄ INSTANCJĘ ROZWIĄZANIA Z ZASTOSOWANIEM
BRANDINGU KLIENTA ORAZ Z INDYWIDUALNĄ NAZWĄ BLUEBUY



STWORZYŁ FUNKCJĘ UŁATWIAJĄCĄ SZCZEGÓŁOWĄ ALOKACJĘ KOSZTÓW
NA POZIOMIE LINII ZAMÓWIENIA I ZAPOTRZEBOWANIA



DLA DOSTAWCÓW OEX E-BUSINESS UTWORZYŁ FUNKCJĘ
POTWIERDZENIA DOSTAWY



UDOSTĘPNIŁ FUNKCJĘ, KTÓRA UMOŻLIWIA ZARZĄDZANIE WYDATKAMI
W RAMACH PROJEKTÓW

Co jeszcze?

Wspólnie udało nam się nie tylko wypracować zmiany systemowe, ale również zmiany na poziomie sposobu myślenia osób uczestniczących w procesach zakupowych po stronie Klienta. Procesy fizyczne zostały poddane cyfryzacji, ale również został zmieniony sposób ich postrzegania. Klient stara się teraz budować procesy w taki sposób aby można je łatwo potem cyfryzować.

Opinia liderów projektu

”

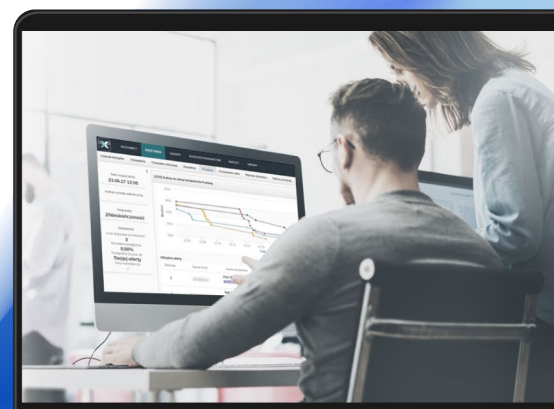
Zdajemy sobie sprawę, że wdrożenie systemu w spółce o złożonej strukturze i wielu modelach biznesowych jest dużym wyzwaniem. Zespół NextBuy podjął to wyzwanie i zaproponował satysfakcjonujące nas rozwiązania. Kluczowe w procesie były elastyczność zespołu NextBuy, dokładna analiza naszych potrzeb oraz uważne wysłuchanie uwag. Dzięki temu efekt końcowy jest zadowalający.

Krzysztof Wieczorek
Business Architecture Director OEX E-Business

”

Praca z OEX E-Business była dużym wyzwaniem ze względu na złożoność organizacji oraz potrzebę kustomizacji niektórych funkcji systemu. Jednak wszystkie wprowadzone modyfikacje były dokładnie omawiane przez obie strony, co sprawiło, że każda zmiana w systemie była cennym wkładem w rozwój całego narzędzia

Damian Czernik
eProcurement Expert NextBuy



Jeżeli chcesz dołączyć do ekspertów zakupowych korzystających z NextBuy,
umów bezpłatne demo.